



Wir suchen

motivierte Kollegen für die Kundenakquise im Vertriebsinnendienst m/w/d

Innovativ & erfolgreich

Als familiengeführtes Unternehmen steht ball-b seit 2014 für anspruchsvolle, zukunftsweisende Techniken im Bereich vernetzte Rattenbekämpfung in abwassertechnischen Anlagen und überflutungsgefährdeten Zonen. Bereits heute entwickeln wir intelligente Lösungen für übermorgen – aus Visionen entstehen so wegweisende Produkte und vertrauensvolle Partnerschaften.

ball-b ist kompetenter Ansprechpartner für zahlreiche Kommunen, Schädlingsbekämpfer und Wohnungsbaugesellschaften sowie unterschiedliche Industriebetriebe.

Neue Aufgaben

- Proaktive telefonische Ansprache von Kunden sowie direkte Neukundenakquise
- Dokumentation, Aktualisierung und Pflege von Kundendaten in unserem ERP-System
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen aus Vertriebsinnen- und Außendienst sowie Unterstützung bei der Intensivierung und dem Ausbau der Kundenkontakte
- Umsetzung von Vertriebskampagnen zur Neukundengewinnung

Uns begeistert

- ✓ Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung. Erste Berufserfahrung im Vertriebs-/Serviceumfeld, optimalerweise in der Neukundenakquise
- ✓ Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Kontaktfreudigkeit
- ✓ Überzeugungskraft und souveränes Auftreten
- ✓ Sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen und Datenbanksystemen
- ✓ Selbständige und proaktive Arbeitsweise
- ✓ Teamgeist und Eigeninitiative

Wir bieten

- Unbefristete Festanstellung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Positives Arbeitsklima, geprägt von Kompetenz, Verantwortung und Innovation
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung in neue Aufgabengebiete

Aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte an: s.ott@ball-b.de

