



Wir suchen

souveräne & kundenorientierte

Servicetechniker m/w/d

für die Region Schleswig-Holstein/Mecklenburg-Vorpommern

Innovativ & erfolgreich

Als familiengeführtes Unternehmen steht ball-b seit 2014 für anspruchsvolle, zukunftsweisende Techniken im Bereich vernetzte Rattenbekämpfung in abwassertechnischen Anlagen und überflutungsgefährdeten Zonen. Bereits heute entwickeln wir intelligente Lösungen für übermorgen – aus Visionen entstehen so wegweisende Produkte und vertrauensvolle Partnerschaften.

ball-b ist kompetenter Ansprechpartner für zahlreiche Kommunen, Schädlingsbekämpfer und Wohnungsbaugesellschaften sowie unterschiedliche Industriebetriebe.

Neue Aufgaben

- Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden
- Termingerechte Ausführung der Behandlungsaktivitäten und Vorsorgemaßnahmen
- Sicherstellung der vertraglich vereinbarten Serviceleistungen
- Servicetechnische Unterstützung anderer Kollegen

Uns begeistert

- ✓ Abgeschlossene Berufsausbildung (Fachkraft für Abwasser, Elektrotechnik, Tiefbau, Schädlingsbekämpfung)
- ✓ Kaufmännisches sowie technisches Verständnis, strukturiertes Arbeiten
- ✓ Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- ✓ Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Durchsetzungsvermögen
- ✓ Souveränes Auftreten, hohe Leistungsbereitschaft, selbstständige Arbeitsweise
- ✓ Reisebereitschaft für Vor-Ort-Einsätze bei Kunden

Wir bieten

- Unbefristete Festanstellung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Positives Arbeitsklima, geprägt von Kompetenz, Verantwortung und Innovation
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung in neue Aufgabengebiete
- Dienstwagen (Service-Fahrzeug)

Aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte an: s.ott@ball-b.de





Wir suchen

souveräne & kundenorientierte

Vertriebsmitarbeiter m/w/d

für die Region Nord-Bayern/Thüringen

Innovativ & erfolgreich

Als familiengeführtes Unternehmen steht ball-b seit 2014 für anspruchsvolle, zukunftsweisende Techniken im Bereich vernetzte Rattenbekämpfung in abwassertechnischen Anlagen und überflutungsgefährdeten Zonen. Bereits heute entwickeln wir intelligente Lösungen für übermorgen – aus Visionen entstehen so wegweisende Produkte und vertrauensvolle Partnerschaften.

ball-b ist kompetenter Ansprechpartner für zahlreiche Kommunen, Schädlingsbekämpfer und Wohnungsbaugesellschaften sowie unterschiedliche Industriebetriebe.

Neue Aufgaben

- Vertrieb von Köderschutzboxen und dazugehörigen Dienstleistungen im Außendienst
- Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden
- Kontinuierlicher Ausbau des Kundenstammes
- Angebotserstellung sowie konsequente Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen, Betreuung von Messe- und Infoständen

Uns begeistert

- ✓ Abgeschlossene Berufsausbildung (Fachkraft für Abwasser, Elektrotechnik, Tiefbau, Schädlingsbekämpfung)
- ✓ Kaufmännisches sowie technisches Verständnis, strukturiertes Arbeiten
- ✓ Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- ✓ Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Durchsetzungsvermögen
- ✓ Souveränes Auftreten, hohe Leistungsbereitschaft, selbstständige Arbeitsweise
- ✓ Reisebereitschaft für Vor-Ort-Einsätze bei Kunden

Wir bieten

- Unbefristete Festanstellung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Positives Arbeitsklima, geprägt von Kompetenz, Verantwortung und Innovation
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung in neue Aufgabengebiete
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte an: s.ott@ball-b.de





Wir suchen

souveräne & kundenorientierte

Vertriebsmitarbeiter m/w/d

für die Region Baden-Württemberg/Schweiz

Innovativ & erfolgreich

Als familiengeführtes Unternehmen steht ball-b seit 2014 für anspruchsvolle, zukunftsweisende Techniken im Bereich vernetzte Rattenbekämpfung in abwassertechnischen Anlagen und überflutungsgefährdeten Zonen. Bereits heute entwickeln wir intelligente Lösungen für übermorgen – aus Visionen entstehen so wegweisende Produkte und vertrauensvolle Partnerschaften.

ball-b ist kompetenter Ansprechpartner für zahlreiche Kommunen, Schädlingsbekämpfer und Wohnungsbaugesellschaften sowie unterschiedliche Industriebetriebe.

Neue Aufgaben

- Vertrieb von Köderschutzboxen und dazugehörigen Dienstleistungen im Außendienst
- Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden
- Kontinuierlicher Ausbau des Kundenstammes
- Angebotserstellung sowie konsequente Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen, Betreuung von Messe- und Infoständen

Uns begeistert

- ✓ Abgeschlossene Berufsausbildung (Fachkraft für Abwasser, Elektrotechnik, Tiefbau, Schädlingsbekämpfung)
- ✓ Kaufmännisches sowie technisches Verständnis, strukturiertes Arbeiten
- ✓ Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- ✓ Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Durchsetzungsvermögen
- ✓ Souveränes Auftreten, hohe Leistungsbereitschaft, selbstständige Arbeitsweise
- ✓ Reisebereitschaft für Vor-Ort-Einsätze bei Kunden

Wir bieten

- Unbefristete Festanstellung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Positives Arbeitsklima, geprägt von Kompetenz, Verantwortung und Innovation
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung in neue Aufgabengebiete
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte an: s.ott@ball-b.de





Wir suchen

souveräne & kundenorientierte

Vertriebsmitarbeiter m/w/d

für die Region Rheinland-Pfalz/Saarland/Süd-Hessen

Innovativ & erfolgreich

Als familiengeführtes Unternehmen steht ball-b seit 2014 für anspruchsvolle, zukunftsweisende Techniken im Bereich vernetzte Rattenbekämpfung in abwassertechnischen Anlagen und überflutungsgefährdeten Zonen. Bereits heute entwickeln wir intelligente Lösungen für übermorgen – aus Visionen entstehen so wegweisende Produkte und vertrauensvolle Partnerschaften.

ball-b ist kompetenter Ansprechpartner für zahlreiche Kommunen, Schädlingsbekämpfer und Wohnungsbaugesellschaften sowie unterschiedliche Industriebetriebe.

Neue Aufgaben

- Vertrieb von Köderschutzboxen und dazugehörigen Dienstleistungen im Außendienst
- Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden
- Kontinuierlicher Ausbau des Kundenstammes
- Angebotserstellung sowie konsequente Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen, Betreuung von Messe- und Infoständen

Uns begeistert

- ✓ Abgeschlossene Berufsausbildung (Fachkraft für Abwasser, Elektrotechnik, Tiefbau, Schädlingsbekämpfung)
- ✓ Kaufmännisches sowie technisches Verständnis, strukturiertes Arbeiten
- ✓ Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- ✓ Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Durchsetzungsvermögen
- ✓ Souveränes Auftreten, hohe Leistungsbereitschaft, selbstständige Arbeitsweise
- ✓ Reisebereitschaft für Vor-Ort-Einsätze bei Kunden

Wir bieten

- Unbefristete Festanstellung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Positives Arbeitsklima, geprägt von Kompetenz, Verantwortung und Innovation
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung in neue Aufgabengebiete
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte an: s.ott@ball-b.de





Wir suchen

souveräne & kundenorientierte

Vertriebsmitarbeiter m/w/d

für die Region Bremen/Nord-Niedersachsen

Innovativ & erfolgreich

Als familiengeführtes Unternehmen steht ball-b seit 2014 für anspruchsvolle, zukunftsweisende Techniken im Bereich vernetzte Rattenbekämpfung in abwassertechnischen Anlagen und überflutungsgefährdeten Zonen. Bereits heute entwickeln wir intelligente Lösungen für übermorgen – aus Visionen entstehen so wegweisende Produkte und vertrauensvolle Partnerschaften.

ball-b ist kompetenter Ansprechpartner für zahlreiche Kommunen, Schädlingsbekämpfer und Wohnungsbaugesellschaften sowie unterschiedliche Industriebetriebe.

Neue Aufgaben

- Vertrieb von Köderschutzboxen und dazugehörigen Dienstleistungen im Außendienst
- Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden
- Kontinuierlicher Ausbau des Kundenstammes
- Angebotserstellung sowie konsequente Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen, Betreuung von Messe- und Infoständen

Uns begeistert

- ✓ Abgeschlossene Berufsausbildung (Fachkraft für Abwasser, Elektrotechnik, Tiefbau, Schädlingsbekämpfung)
- ✓ Kaufmännisches sowie technisches Verständnis, strukturiertes Arbeiten
- ✓ Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- ✓ Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Durchsetzungsvermögen
- ✓ Souveränes Auftreten, hohe Leistungsbereitschaft, selbstständige Arbeitsweise
- ✓ Reisebereitschaft für Vor-Ort-Einsätze bei Kunden

Wir bieten

- Unbefristete Festanstellung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Positives Arbeitsklima, geprägt von Kompetenz, Verantwortung und Innovation
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung in neue Aufgabengebiete
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte an: s.ott@ball-b.de

